

**OFERTA WSPARCIA DLA
POLSKICH FIRM
TRANSPORTOWYCH -
WINDYKACJA ROSZCZEŃ OD
HISZPAŃSKICH DŁUŻNIKÓW**



WW

WACH & WACH
ADWOKACI - ABOGADOS

Windykacja w Hiszpanii

Jeżeli Państwa działalność obejmuje swoim zasięgiem rynek hiszpański, to zapewne zauważyliście Państwo, że Hiszpanie mają swoje podejście do terminów płatności.

Spośród wszystkich krajów Unii Europejskiej Hiszpanie, zaraz po Włochach ustalają najdłuższe terminy płatności faktur. Również średnie opóźnienie w płatności za faktury jest w Hiszpanii największe.

Mając na uwadze specyfikę hiszpańskiego systemu prawnego oraz kwestie kulturowe przygotowaliśmy dla Państwa pakiet wsparcia w dochodzeniu zaległych roszczeń od swoich hiszpańskich kontrahentów.

Hiszpański kontrahent nie płaci - wskazówki

- Skontaktuj się z kontrahentem i zapytaj o przyczyny braku płatności
- Jeśli nie uda się Państwu dojść do porozumienia, należy wysłać oficjalne przedsądowe wezwanie do zapłaty, które wysyła się za pośrednictwem elektronicznego systemu pocztowego (*burofax*)
- Wezwania wysłane z Polski pozostają praktycznie zawsze bez reakcji ze strony dłużnika
- Wezwania wysyłane przez profesjonalnych hiszpańskich pełnomocników są o wiele bardziej skuteczne, gdyż hiszpańscy kontrahenci widzą, że wierzyciel zamierza rzeczywiście

dochodzić swoich roszczeń za pośrednictwem prawników, co może się wiązać z obciążeniem dłużnika kosztami postępowania

- Hiszpańscy dłużnicy znani są z tego, że starają się zyskać na czasie poprzez ustalanie kolejnych terminów spłat oraz kwestionowanie roszczeń, dlatego z ostrożnością należy przystawać na nowe warunki rozliczenia

Proces windykacji w Hiszpanii



Przed przyjęciem zlecenia

Przed rozpoczęciem postępowania egzekucyjnego, oceniamy szanse prowadzenia windykacji względem dłużnika, aby nasi Klienci uniknęli ponoszenia zbędnych kosztów.



Etap windykacji polubownej

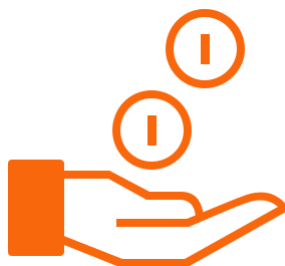
Rozpoczynamy z dłużnikiem negocjacje, aby skłonić go do dobrowolnej spłaty długu. Przedstawiamy mu propozycję spłaty zadłużenia, ew. ugody z rozłożeniem długu na raty. Zuwagi na renomę adwokatów kancelarii odpowiedzialnych za wsparcie przedsiębiorców, często ten etap przynosi już zamierzone skutki.



Etap postępowania sądowego

Jeżeli etap polubownego załatwienia sprawy nie okaże się wystarczający, to rozpoczynamy kolejny etap postępowania sądowego, na który składa się analiza dokumentów, przygotowanie i złożenie w sądzie odpowiednich pism procesowych oraz reprezentowanie Klienta przed sądem do momentu uzyskania prawomocności tytułu wykonawczego.

Celem postępowania sądowego jest uzyskanie wyroku lub nakazu zapłaty, będącego podstawą postępowania zabezpieczającego, a później egzekucyjnego.



Etap egzekucji

Kierując do sądu wnioski o rozpoczęcie egzekucji, dążymy do wykrycia posiadanego przez dłużnika majątku celem spłaty zadłużenia.

Sprawujemy kontrolę nad przebiegiem procesu egzekucji, przygotowujemy odpowiednie pisma w trakcie postępowania i informujemy o postępach.

OFERTA NA ETAP WINDYKACJI POLUBOWNEJ

(wierzytelności niezakwestionowane)

	Koszty
Roszczenie poniżej 2 000 EUR	80 EUR netto
Roszczenie poniżej 4 000 EUR	95 EUR netto

Przy wyższych kwotach zadłużenia i większej ilości zleceń ustalamy ceny indywidualnie.

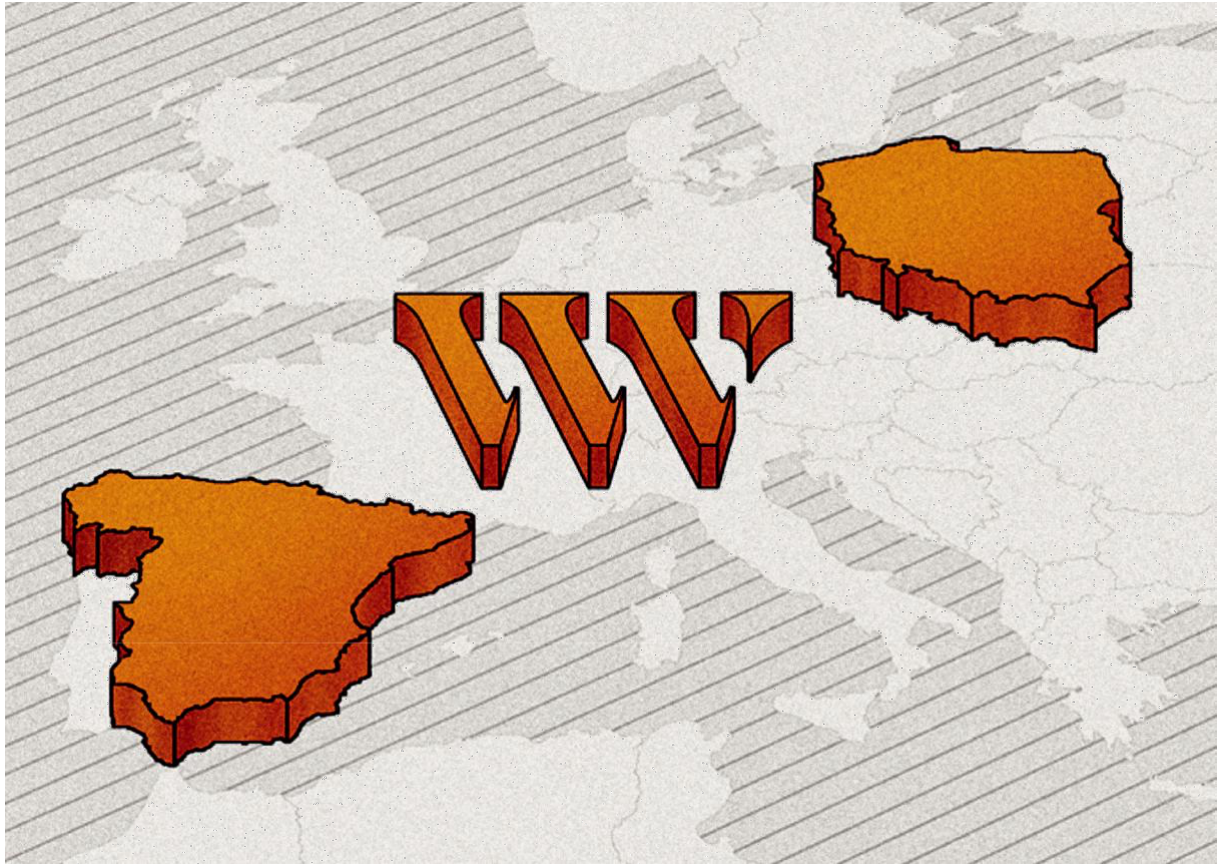


ZAUFALI NAM M.IN.:



Nie zwlekaj z oddaniem sprawy do windykacji

Pamiętaj, że po 70 dniach oczekiwania na płatność prawdopodobieństwo odzyskania długu spada do 50%. Im wcześniej skierujesz swoje kroki do naszej Kancelarii, tym większe są szanse, że egzekucja wierzytelności będzie skuteczna.



Masz pytania?
Skontaktuj się z nami:

kancelaria@wachandwach.com

(+48) 607 076 203

(+34) 644 980 290