

*OFERTA WSPARCIA DLA
POLSKIEGO BIZNESU –
WINDYKACJA ROSZCZEŃ
OD HISZPAŃSKICH
DŁUŻNIKÓW*



Windykacja w Hiszpanii

Jeżeli Państwa działalność obejmuje swoim zasięgiem rynek hiszpański, to zapewne zauważyliście Państwo, że Hiszpanie mają swoje podejście do terminów płatności. Spośród wszystkich krajów Unii Europejskiej Hiszpanie, zaraz po Włochach ustalają najdłuższe terminy płatności faktur. Również średnie opóźnienie w płatności za faktury jest w Hiszpanii największe.

Mając na uwadze specyfikę hiszpańskiego systemu prawnego oraz kwestie kulturowe przygotowaliśmy dla Państwa pakiet wsparcia w dochodzeniu zaległych roszczeń od swoich hiszpańskich kontrahentów.

Hiszpański kontrahent nie płaci – wskazówki

- Skontaktuj się z kontrahentem i zapytaj o przyczyny braku płatności.
- Jeśli nie uda się Państwu dojść do porozumienia należy wysłać wezwanie do zapłaty listem poleconym (burofaxem).
- Hiszpańscy dłużnicy znani są z tego, że starają się zyskać na czasie poprzez ustalanie kolejnych terminów spłat oraz kwestionowanie roszczeń. Dlatego zgadzając się na nowe warunki pozostaniemy rozsądni.

Proces windykacji w Hiszpanii



Przed podpisaniem umowy

Przeprowadzamy badanie kondycji finansowej dłużnika. W ten sposób oceniamy szanse na wyegzekwowanie należności.



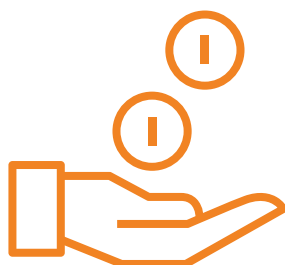
Etap windykacji polubownej

Rozpoczynamy z dłużnikiem negocjacje, aby skłonić go do dobrowolnej spłaty długu. Przedstawiamy mu propozycję spłaty zadłużenia, ew. ugody z rozłożeniem długu na raty. Z uwagi na renomę adwokatów kancelarii odpowiedzialnych za wsparcie przedsiębiorców, często ten etap przynosi już zamierzone skutki.



Etap postępowania sądowego

Jeżeli etap polubownego załatwienia sprawy nie okaże się wystarczający, to rozpoczynamy kolejny etap postępowania sądowego, na który składa się analiza dokumentów, przygotowanie i złożenie w sądzie odpowiednich pism procesowych oraz reprezentowanie Klienta przed sądem do momentu uzyskania prawomocności tytułu wykonawczego. Celem postępowania sądowego jest uzyskanie wyroku lub nakazu zapłaty, będącego podstawą postępowania zabezpieczającego, a później egzekucyjnego.



Etap egzekucji

Kierując do sądu wnioski o rozpoczęcie egzekucji, mamy rozeznanie na temat tego, co dłużnik posiada i skąd czerpie dochody, a więc, co może być źródłem spłaty jego zobowiązania. Sprawujemy kontrolę nad przebiegiem procesu egzekucji i informujemy o postępach.

OFERTA NA ETAP WINDYKACJI POLUBOWNEJ (wierzytelności niezakwestionowane):

Dłużnik płaci minimalnie należność główną:	Otrzymają Państwo pomiędzy 85% a 100% kwoty głównej; zależnie od Państwa ogólnych warunków oraz możliwości określonych przepisami kraju dłużnika.
Dłużnik płaci mniej niż kwota należności głównej:	Wynagrodzenie w procentach od odzyskanej kwoty: Od pierwszych € 25.000,00 15% Powyżej tej kwoty, ale do € 50.000,00 10% Powyżej tej kwoty, ale do € 100.000,00 8% Powyżej tej kwoty 6% plus 150,00 EUR na koszty biurowe (W przypadku całkowicie lub częściowo skutecznej windykacji wierzytelności w przypadku gdy należność główna jest niższa niż 3.000,00 EUR dodatkowo zostanie doliczona kwota 100,00 EUR)
Dłużnik nie płaci wcale:	Płacą Państwo 150,00 EUR netto



Nie zwlekaj z oddaniem sprawy do windykacji

Pamiętaj, że po 70 dniach oczekiwania na płatność prawdopodobieństwo odzyskania długu spada do 50%. Im wcześniej skierujesz swoje kroki do naszej kancelarii, tym większe są szanse, że egzekucja wierzytelności będzie skuteczna.



**Masz pytania?
Skontaktuj się z nami:**

e-mail: kancelaria@wachandwach.com

tel.: (+48) 607 076 203